

פניה לקבלת שירותי ייעוץ לאינטגרטור בתחום המחשוב

- א. תאגיד פלגי שרון מעוניין בקבלת שירותי ייעוץ שוטף על בסיס צורך בעניינים הרלוונטיים עבורו הקשורים במחשוב, תקשורת, סייבר, מיגון אלקטרוני, תוכנות הבקרה של מתקני התאגיד, ועוד.
- ב. על היועץ להמליץ לתאגיד כיצד לנהוג בתחומים הללו, ולקדם יישום נושאים פרטניים שיטלו עליו, בין בהשתלבות בעבודת צוות או בישיבות, ובין בכתיבת חוות דעת או בפתרון נושאים נקודתיים אל מול צדדים שלישיים.
- ג. על היועץ להיות בעל ידע וניסיון רב ככל הניתן בתחומים בו הוא אמור לסייע, ובכל מקרה בעל יכולת לייצר ידע שכזה בטווח קצר על מנת לתת פתרון לסוגיות המועלות.
- ד. להלן חלק מהנושאים העומדים על הפרק :
- אבטחת מידע וצורת הפעלה אופטימלית ומינימלית של מערך המחשוב ואבטחתו, בפאן בחומרה, התוכנה וצורת ההפעלה (גיבויים, שרת כן/לא, תוכנות מייל, תוכנות ניהול פרייקטים, וכו').
 - פתרון ומעריך התקשורת במתקנים השונים של התאגיד ונושאי IT ותקשורת שונים – רובם תפעוליים, חלקם במקום מבודד יחסית.
 - מערך מצלמות האבטחה של התאגיד
 - תוכנות הבקרה של התאגיד – ממשק מול ספקים וצורת הפעלה על ידי אנשי השטח
 - נהלים ואופטימיזציה מול הספקים השונים בתחומים האמורים
 - התמודדות ומענה מול דוחות וביקורות של גורמים שונים בנושאים הללו – ביקורת סייבר של רשות המים, ביקורת פנים, ועוד
- ה. המציע יעבוד על בסיס תשומות שעתיות, בהתאם לצורך. על המציע להיות נכון לעבודה על בסיס מזדמן בהיקף נמוך, עם מתן מענה לבקשות מידיות ובהיקף יותר גבוה.
- ו. הזוכה עמו יתקשר התאגיד יחתום על הסכם התקשרות, וידרש לבטח עצמו. על המציע להיות עוסק עצמאי או חברה.
- ז. **על המציע להגיש הצעתו כשיעור הנחה משכר שעתי של 250 ₪ לפני מע"מ.** שכר זה כולל את כל תשומות היועץ, למעט החזרי נסיעה מוסכמים בסך 50 ₪ ליום, ככל שהמציע ידרש להגיע אל אחד או יותר מאתרי התאגיד.
- ח. על המציע להגיש קורות חיים מלאים, ולפרט את נסיונו הרלוונטי ויכולותיו, לרבות פרטי יצירת קשר עם כל אחד ממקומות העסקתו הקודמים.

ט. על ההצעות, הכוללות את כל החומר הנדרש (ופרט שיעור ההנחה וקורות החיים כאמור), להישלח לכתובת המייל rinata@palgey-sharon.co.il עד ליום 4/12/2016 בשעה 12:00.

י. התאגיד יזמן לראיון חלק מהמציעים להתרשמות, וכן הוא שומר לעצמו את הזכות ליצור קשר עם מקומות ההעסקה הקודמים של המועמד.

יא. יודגש כי אין התאגיד מתחייב לקבל את ההצעה הזולה או הצעה כלשהי, וכן הוא שוקל להתקשר עם יותר מיועץ אחד, והכל בהתאם ליכולות המציעים.